

## 埃森哲管理咨询职业介绍 - 杨葳

你好，我是杨葳，埃森哲大中华区管理咨询负责人。

埃森哲管理咨询利用前瞻的视野、系统的方法、精深的专业技能，帮助我们的客户，其中包括80%以上的财富500强，提高市场竞争力、实现战略目标，高效、敏捷地完成转型，成功跨入到新一轮发展曲线。

埃森哲的管理咨询业务涵盖四大领域：

- **客户与渠道：**在数字化技术的支撑下，帮助客户重新定义市场销售和服务的运作模式与能力。我们基于对数字化消费者的洞察，定义跨全渠道无缝连接的客户体验，优化市场营销投入回报，实现销售转化率和服务体验，提升竞争力。
- **财务与企业绩效：**我们关注企业财务卓越绩效运营，帮助CFO制定财务战略，推进财务管理转型。服务领域涵盖了财务管理模式设计，财务职能和运营优化，并配合相关财务系统建设。
- **人才与组织：**我们帮助客户解决在业务发展中人才与组织所面临的内外部挑战，为客户创建一个卓越绩效团队以支持其业务发展。我们的工作涉及重新设计运营模式、组织架构、人力资本战略，并帮助企业进行变革管理。
- **供应链与运营：**在数字化的新时代，我们帮助客户重新审视端到端的供应链运营模型，以配合他们新的业务方向，即区域扩张，数字化业务转型等。我们的服务涵盖供应链，采购，业务流程管理以及运营和流程战略。

大中华区管理咨询业务发展极为迅速，我们的目标是，未来2—3年，在加速规模增长的同时，成为中国最有影响力，领导力，创新力的管理咨询品牌。

为了实现这个目标，我们需要更多有本土经验的人才加入。

## 我们需要什么类型的人才？

这样的人才不仅需要具备相关的知识和经验，更重要的是能具备将知识，经验和全球资源转化为可以使客户价值提升的创造力，组织力和说服力。

同时，我们需要那些不怕挑战，能保持冷静，在困难时期能妥当处理好当务之急的事项，管理压力的优秀人才。

## 为什么选择埃森哲？

**总之，埃森哲是一个开阔你视野的地方，也是你长期职业发展的选择：**

- 我们走在商业和技术发展的前沿，所以，你将与最新的趋势和创新同行。
- 我们做大规模的转型项目，改变人们的工作方式和思维方式。
- 我们珍视人才，投入大量资源帮助他们进行职业发展。
- 我们践行我们的承诺，一如既往地为客户实现价值的提升。