



# **ADQUISICIÓN CONCRETE SOLUTIONS**

accenture

**Sergio Kaufman:** Cuando hablamos de aplicaciones móviles y basadas en la web en mundo está cambiando. Veníamos acostumbrados a una velocidad que nos parecía rápida sin embargo lo que está pasando es que esa velocidad se está duplicando o triplicando. Compramos una empresa que se llama Concrete, que es líder en Brasil y ahora en la región en desarrollo acelerado de aplicaciones web a escala.

**Fernando de la Riva:** Concrete es una consultoría de productos digitales. Trabajamos con productos web y mobile y tenemos una tercera práctica que es Devops que es muy importante para el tema ese de agilidades corporativas.

**Corina Arosteguy:** Tienen una fuerte experiencia de más de 15 años trabajando en metodologías ágiles con conceptos de Devops y desarrollos en Cloud que nos permiten apalancar ese posicionamiento que queremos tener en el mercado y apoyando a nuestros clientes en sus transformaciones digitales.

**Fernando de la Riva:** Accenture suma la capacidad y la experiencia de escalar a una compañía de servicio, suma capabilities que yo nunca podría tener, suma una red internacional que me puedo apalancar para por ejemplo tener mi cliente en Latinoamérica muy rápido.

**Corina Arosteguy:** Lo que nos aportan es un mensaje totalmente disruptivo que llega no solamente a niveles técnicos, sino que llegan a los más altos niveles de las compañías, entonces la transformación permea a toda la organización.

**Sergio Kaufman:** Estamos lanzando junto con Concrete y Accenture la práctica en Argentina Chile y Colombia y vamos a revolucionar el mercado en término de dar a nuestros clientes la mayor velocidad, la mejor tecnología y toda la escala de Accenture.

Copyright © 2019 Accenture  
All rights reserved.

Accenture, its logo, and  
High Performance Delivered  
are trademarks of Accenture.