

A large, stylized green chevron pointing to the right, serving as a background for the text.

High performance. Delivered.

Les métiers du conseil. Idée reçue n°3

Transcript Vidéo

On dit que quand tu débutes dans le conseil, le client tu ne le vois jamais.

Ceux qui disent ça, n'ont jamais vu Accenture !

Youssef Benzakour –
Consultant

La particularité d'Accenture par rapport à ses principaux concurrents, c'est qu'Accenture accompagne le client de la stratégie jusqu'à la mise en oeuvre, et cela implique souvent que l'on soit au plus près du client, que l'on soit senior ou junior.

Moi, je suis rentré il y a un peu plus de deux ans chez Accenture. Après deux semaines de formation durant lesquelles j'ai appris les bases des méthodologies, j'ai été lancé tout de suite sur un projet sur lequel j'ai été mis en responsabilité, puisque j'étais seul face au client.

Ces méthodologies, sur lesquelles j'ai été formé par un consultant senior, m'ont permis d'apporter une véritable valeur ajoutée au projet. L'évolution de carrière peut être très rapide, par exemple au bout d'un an, j'ai été amené à manager un junior face au client.

Donc que ce soit en termes de responsabilité ou de promotion, l'évolution peut aller très vite chez Accenture.

Badr Mabrouk – Ingénieur d'études
informatique

J'ai commencé ma carrière chez Accenture, cela fait un an. Au début de ma mission, j'ai été rapidement mis en relation avec le client.

Pour un jeune débutant, animer une réunion et valider avec le client, c'est pas toujours facile...

Les formations que j'ai effectuées au sein d'Accenture m'ont aidé à avoir plus d'autonomie, qui s'est automatiquement traduite en plus de confiance chez le client.

Chez Accenture, on ne travaille pas tout seul, on travaille toujours en équipe. C'est une bonne école où l'on apprend beaucoup, une école dans laquelle il nous est donné de nombreuses opportunités d'intégrer de grands projets pour de grandes entreprises, et qui nous donne la chance d'être en contact rapidement avec le client.