

SMART inkoop van indirecte goederen

accenture

High performance. Delivered.

Drs.ing. Marcel Noordhuis
marcel.noordhuis@accenture.com

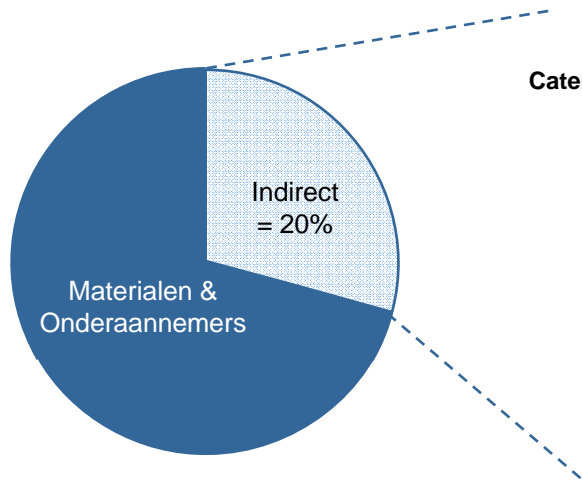
February 2007

Het SMART inkopen van indirecte goederen kan een organisatie met €1 miljard omzet tot €6-9 miljoen besparing opleveren



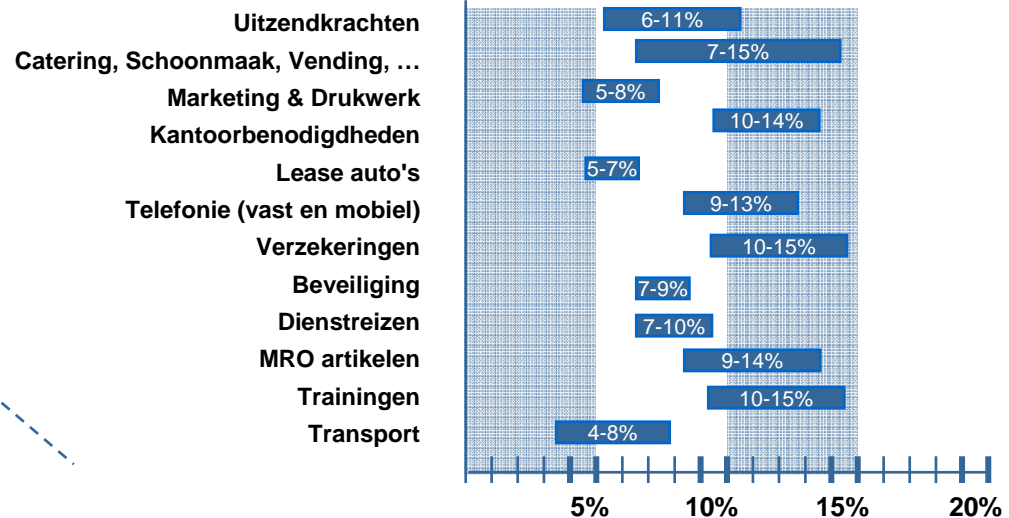
Voorbeeld: opbouw kosten voor indirecte goederen

Indirecte inkoop als % van totale inkoop



Typisch besparingspotentieel per categorie

Op basis van project ervaringen



De Business Case is eenvoudig

De totale kosten voor indirecte goederen & diensten in deze sector worden geschat op 20% van de inkoopkosten en ~15% van de totale omzet (Accenture benchmark)

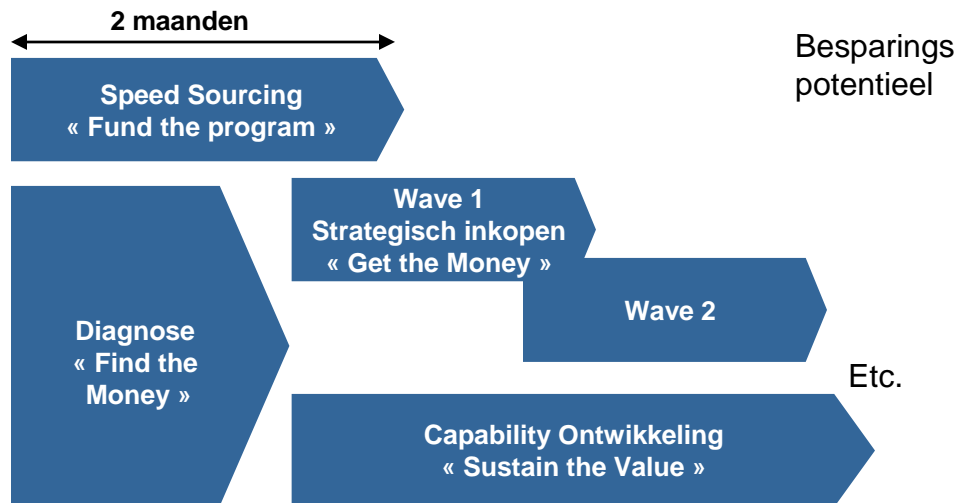
Door het strategisch inkopen van indirecte goederen kan binnen twee jaar **8-12% besparing** worden gerealiseerd op 50% van de kosten aan indirecte goederen

Bij een organisatie met een omzet van €1 miljard kan er binnen twee jaar **€6-9 miljoen** aan kostenbesparingen worden gerealiseerd

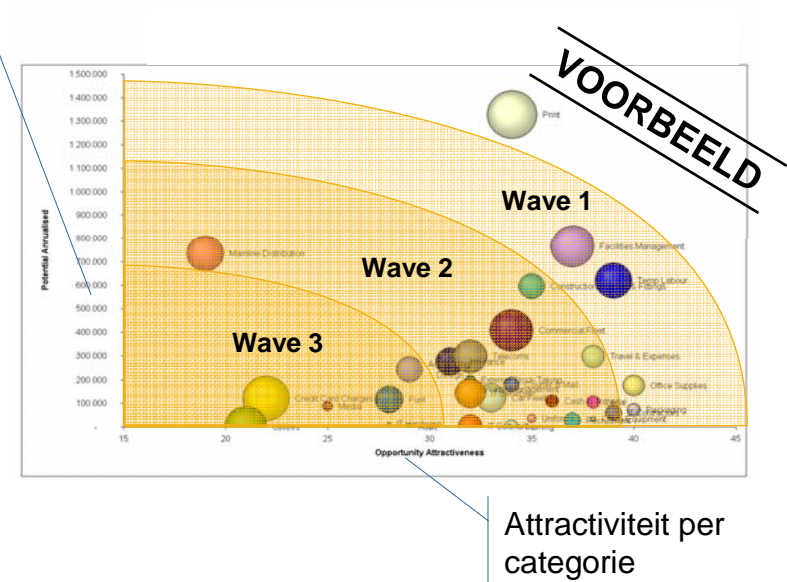
Samen met u realiseert Accenture een blijvende besparing op de kosten van indirecte goederen; de eerste resultaten zijn binnen twee maanden te realiseren



Aanpak strategisch inkopen



Prioriteren van categorieën



Accenture biedt een volledig dienstenpakket

Speed Sourcing

Identificeren van categorieën waarbij zeer snel besparingen zijn te realiseren. Deze besparingen financieren de rest van het programma

Diagnose

Identificeren en prioriteren van het verbeterpotentieel gebaseerd op benchmarks, interviews en gedetailleerde categorie analyse

Strategisch Inkopen

Het realiseren van besparingen door systematische analyse van de categorie en fact based onderhandelen van verbeterde inkoopcondities

Capability Ontwikkeling

Ontwikkelen van de vaardigheden (mensen, organisatie, systemen & processen) die nodig zijn om de verbeteringen te borgen.

Veel gerenommeerde bedrijven profiteren reeds van Accenture's unieke ervaring op inkoop gebied; op project basis of als permanente dienst



Selectie Inkoop projecten in de Benelux

Klanten	Strat. inkoop	Capability Ontwikk.	Value Based	Scope
arcelor	✓	●	◐	Europe
essent	✓	●	◐	NL
ABN-AMRO	✓	◐	○	Global
DSM	✓	●	◐	Global
Uss	✓	◐	◐	Global
Electrabel	✓	◐	○	Belgium
Glaverbel	✓	◐	○	Europe
Firmenich	✓	◐	○	Europe
AKZO NOBEL	✓	◐	○	Global
SigmaKalon	✓	◐	◐	Global
océ	✓	○	○	Europe
nutreco	✓	○	○	Europe

Selectie Bouw klanten Accenture Europa



Accenture is de specialist op het gebied van strategische inkoop in de Benelux

- Ruim 60 inkoop experts in de Benelux
- Wereldwijd 1.800 inkoop specialisten met een gemiddelde inkoopervaring van 8 jaar
- Diagnose tools, benchmarks, categorie informatie, etc direct beschikbaar voor inzet
- Expertise centra die het inkopen van indirecte goederen als dienst kunnen leveren

About Accenture



High Performance. Delivered.

Accenture staat voor High Performance. Delivered. We helpen organisaties een High Performance-onderneming te worden en te blijven. Dat doen we door mensen met de juiste skills in te zetten en door onze oplossingen op tijd en volgens afspraak te leveren.

Over Accenture

Accenture is een wereldwijd bedrijf voor management consulting, technology services en outsourcing. Zij werkt met haar klanten samen om hen te helpen hun ambities te realiseren en tastbaar resultaat te leveren. Dankzij diepgaande kennis van de markt, een wereldwijd netwerk én bewezen ervaring in consulting, technology en outsourcing, kan Accenture de juiste mensen, vaardigheden, allianties en technologieën inzetten. In 49 landen, verdeeld over 110 kantoren, werken ruim 146.000 medewerkers. Daarvan werken er ruim 2200 in Nederland.

www.accenture.nl

Contact

Marcel Noordhuis

Manager Adviesgroep Corporaties, Vastgoed & Bouw

marcel.noordhuis@accenture.com

020 – 593 9843

Michiel Nota

Manager Supply Chain Service Line – Strategic Sourcing

michiel.nota@accenture.com

020 – 493 80 56